

Systemberater Vertrieb Öffentliche Verwaltung (m/w/d)

Standort: Berlin (DE), Dresden (DE), Leipzig (DE) | **Karrierelevel:** Berufseinsteiger/Absolvent, Professional | **Vertrag:** unbefristet
| **Zeitmodell:** Vollzeit

Wir suchen Sie als Vertriebsexperten, der branchenübergreifend neue Kunden gewinnt und unser expandierendes Geschäft aktiv ausbaut. Dabei wird Ihr Tätigkeitsschwerpunkt im Bereich Öffentliche Verwaltung liegen.

Tätigkeitsschwerpunkte

- Akquisition von Neukunden sowie Betreuung und Ausbau des Netzwerkes zu namhaften Bestandskunden
- vertrieblicher Ansprechpartner zu Robotron-Produkten und -Lösungen sowie für Produkte von Partnern wie z.B. Oracle
- Interesse an innovativen Themen und neuen Software-Technologien
- Mitwirkung bei der kundenindividuellen fachlichen Lösungsfindung zusammen mit einem starken Pre-Sales Team von Fachspezialisten
- Repräsentation des Unternehmens als kompetenter Geschäftspartner Ihrer Kunden und Kommunikation auf allen Ebenen
- technische und kaufmännische Kundenberatung und Steuerung von Vertriebsprojekten
- strategische und systematische Planung regionaler und branchenbezogener Verkaufsaktivitäten zur Erreichung vereinbarter Umsatzziele
- Umsetzung regionaler Verkaufsstrategien vorwiegend im Außendienst
- verlässliche und belastbare Pflege der Vertriebspipeline inklusive dazugehörigem Reporting unter Verwendung der Robotron Vertriebsysteme

Anforderungen

- abgeschlossenes Ingenieurs-, Wirtschaftsinformatik- oder wirtschaftswissenschaftliches Studium mit Praxiserfahrung oder adäquate Qualifikationen mit umfassenden Vertriebskenntnissen
- Kenntnisse / Erfahrungen in den Bereichen Prozessoptimierung und Datenbanken
- idealerweise Vertriebserfahrung im IT-Umfeld
- vertriebsorientierte, verbindliche Persönlichkeit mit souveränem Auftreten, ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick auf Entscheider- bzw. Geschäftsführerebene
- Verantwortungsbereitschaft, Zuverlässigkeit sowie eine eigenständige, gewissenhafte und strukturierte Arbeitsweise
- starke Kundenorientierung und Freude am Auf- und Ausbau von Kontakten im Markt
- integrative und teamorientierte Arbeitsweise mit allen beteiligten Unternehmensbereichen
- gute Englischkenntnisse
- sicherer Umgang mit den MS-Office-Anwendungen
- Flexibilität auch hinsichtlich Reisebereitschaft zu Dienstreisen

Bewerberinformationen

Wir bieten ein attraktives, leistungsbezogenes Gehalt und sorgen durch individuelle Einarbeitung und Mentoring für Ihren optimalen Einstieg. Gemeinsame Sport- und Freizeitaktivitäten sowie regelmäßige Firmenevents schaffen ein starkes Wir-Gefühl und stärken – auch im Job – den Teamgeist. Der Einklang von Beruflichem und Privatem ist uns wichtig; dabei unterstützen wir Sie mit flexiblen Arbeits- und Teilzeitmodellen und einem Betreuungsangebot für Ihre Kinder bis 3 Jahre in unserer Kindervilla.

**IHR KONTAKT
ZU UNS!**

Robotron Datenbank-Software GmbH
www.robotron.de
✉ bewerbung@robotron.de

Solveig Turner
Personalleiterin
☎ +49 351 25859-2780

Wir freuen uns auf
Ihre Bewerbung.